

04.07.2015

INTERVJU MIJO MILJAK: „BEZ INOVACIJA NEMA OPSTANKA“



Mijo Miljak, Član uprave i voditelj projekata tvrtke "Svijet biljaka"

Tvrtka Svijet biljaka iz Vodnjana ve nekoliko godina na doma im i inozemnim sajmovima predstavlja inovacije u podruju proizvodnje i prerade ljekovitog bilja i aromaterapije. Od 2000. godine kada su osnovani do danas u tvrtki su uspjeli zaokrušiti svoje poslovanje, od proizvodnje i prerade do stvaranja vlastitih robnih marki. Tako zahvaljuju i vlastitom znanju i tehnologijama danas ova tvrtka na vize od 100 hektara u Istri, Dalmaciji, Lici i Me imirju uzgaja ljekovito bilje, prerauje ga i u vlastitim pogonima stvara inovativne proizvode. O njihovim inovacijama i poslovanju razgovarali smo s izvrznim direktorom tvrtke i voditeljem istraživanja i razvoja Mijom Miljakom.

Postupak dobivanja ružmarinske kiseline jedna je od vaših posljednjih inovacija za koju ste nagrađeni i na nedavnoj izložbi inovacija u poljoprivredi AGRO ARCA. O kakvoj je inovaciji riječ?

Rijeđe je o postupku proizvodnje i dobivanja ružmarinske kiseline (RA), aktivne tvari u biljnim kompleksima iz porodice Usnatica primjenom nanotehnologije. Sa suautoricom inovacije Dubravkom Orli Bazlin otkrio sam i patentom zaztitio metodu ekstrakcije ružmarinske kiseline upotrebom nanotehnologije bez upotrebe dosad potrebnih otapala, alkohola i acetona. Rezultat ove metode je linija novih proizvoda koje smo nazvali Larosa. Ova linija namijenjena je za upotrebu u kozmetici, prehrabenoj i farmaceutskoj industriji te industriji pića i dodataka prehrani.

Autori ste još nekoliko višestruko nagradivanih inovacija. O čemu je riječ?

Sve naze inovacije, koje su zapažene i nagrađivane na vize međunarodnih sajmova inovacija, vezane su za područje razvoja niza inovativnih proizvoda na bazi prerade ljekovitoga bilja. Narođeno smo ponosni na naze funkcionalne Fitoaroma prirodne osjećivače i aroma sprejeve za tijelo i prostor koji su zapaženi i nagrađivani na najprestižnijim međunarodnim sajmovima od Zagreba, Bukurezta, Varzave, Nürnberga, Teherana i Ženeve. Posebno smo ponosni i na nizu inovativni i patentirani sustav za kontroliranu primjenu biljnih kompleksa u klinici aromaterapiji, sustav CAT-14. Klinika aromaterapija i oleoterapija sve se vize integriraju u svakodnevnu ljekarnu i medicinsku praksu, uz ekspertizu i recepture temeljene na dokazima, a metode primjene sve su razrijeđene. Sustav CAT-14 upravo nudi rješenja u kontroliranoj primjeni biljnih kompleksa u klinici aromaterapiji.



Proizvodi "Svijeta biljaka"

Jeste li uspjeli komercijalizirati sve svoje inovacije?

Nazi Fitoaromini aroma sprejevi nalaze se na domaćem i inozemnom tržistu već nekoliko godina. Može ih se naći u zirokoj distribuciji kao što je Anti Dim sprej, u ljekarnama i specijaliziranim trgovinama kao što su Aromasept sprej i Happy Feet sprej, zatim u specijaliziranim kanalima prodaje kao što su televizijska i on-line prodaja te pod privatnom robnom markom i to na tržistima Ruske Federacije i Njemačke. Tržiznoj implementaciji nazih patentiranih sustava Larosa i CAT-14 pristupamo vrlo oprezno, s obzirom na njihov tržizni potencijal, ali i sredstva koja su još potrebna za dobro pripremljen tržizni nastup. Interesi postoje, u razgovoru smo i pripremili za implementaciju sustava CAT-14 u dva hotelska lanca, ustanovi za njegu bolesnika i specijaliziranom studiju za aromaterapiju u jednom lječilištu u Italiji. Nakon prvih implementacija i referenci te snajnijeg marketinga očekujemo znatanu potražnju za koristenjem sustava CAT-14 u različitim segmentima turističke ponude. Za sustav Larosa pripremamo se za apliciranje na već otvorene strukturne fondove kako bismo pokrenuli industrijsku proizvodnju.

Kakvi su vam planovi za dalje?

Neposredni ciljevi u nazem dalnjem razvoju jesu proziriti tržiste Fitoarominih aroma sprejeva za tijelo i prostor, proziriti biljnu proizvodnju odabranih sorti ljekovitoga bilja, zadobiti tržista posebnih zahtjeva kao što su HALAL certifikati, implementirati sustav CAT-14 i razviti industrijsku proizvodnju na temelju nazeg najnovijeg sustava dobivanja aktivne tvari ručomarinske kiseline Larosa.

Većinu ste svojih inovacija zaštitili. Koliko je inovatoru važna zaštita?

Patentna zaštita je vrlo važna za pridobivanje budućih suradnika, ali i stvaranje povjerenja kod budućih klijenata. To je vrlo važno i za razvoj tržista i dokaz da imate vlastita znanja i tehnologiju što daje sigurnost vašim klijentima za dugoročnu suradnju. Pokazuje i da ste relativno nezavisni na tržistu i da ste u mogućnosti samostalno odgovoriti na nove tržizne izazove te u svoje proizvode i proizvodne postupke implementirati najnovija tehnološka dostignuća.



Preuzimanje nagrade od strane Prvog iranskog

instituta istraživača i inovatora IR Iran

na sajmu AGRO ARCA 2015.

Koliko su vam pak za komercijalizaciju inovacija korisni nastupi na sajmovima i nagrade koje ste ondje dobili?

To je jako važan segment. Tim uspjesima na sajmovima ne samo da dokazujete tr0iztu da mu nudite nove i dobre proizvode, već potvrđujete i sebi da su vaze ideje te rad i trud koji ste uložili u projekt na pravom putu. Taj put do potpune komercijalizacije i tr0iznog uspjeha zna biti dosta dug i mukotrpan. Uz rezultate koji se postižu na sajmovima inovacija, esto to zna biti i lakze i krate.

Koliko je po vašem mišljenju za tvrtke važno ulaganje u inovacije?

Mi smo kao tvrtka joz uvijek u jednoj razvojnoj fazi i ulaganje u inovacije i nove tehnologije je temeljno pitanje nazeg rasta i opstanka. Uvijek je to bitno, u svakom životnom ciklusu poduzeća. Mi trenutno sve naze karte dajemo na inovacije i nove tehnologije. Radijamo da je ulaganje u znanje i inovativnost onaj resurs koji se može najbolje oploditi, ali bez kojega se ne može niti dalje korati. Sve što možemo ulažeemo u znanje, novu tehnologiju i razvoj i jedino se kroz to nadamo zadobiti tako očekjena tr0izta gdje se na kraju sve verificira. U danaznjem ekspanzionističkom dobu znanja, tehnologija, proizvoda, samo inovativni proizvodi mogu pronaći svoj put do tr0izta. Inovacije su nužno potrebne. Bez inovacija nema opstanka. Krajnji korisnici su u tom pogledu vrlo zahtjevni, ali i vrlo zahvalni kada prepoznaju vrijednosti koje inovativni proizvod nudi. Od ideje, inovacije, implementacije do investicije i tr0iznog prihvjetaanja dug je i trnovit put, ali i vrlo izazovan, kreativan i jednako tako prepun različitih zadovoljstava koje ovjek proizvaja na tom putu.

Imaju li u Hrvatskoj na tom putu poduzetnici i inovatori dovoljnu podršku?

Treba naglasiti da je znanje temelj ideje. Društvo na različite načine može doprinositi znanju pojedinaca koji kreiraju ideje. Potpora društva u tom segmentu je najznačajnija. Zato je nužno da društvo razvija razlike i instituti koji su otvoreni ka pojedincima i koji služe općem dobru. Također, društvo mora voditi računa kako njeni članovi (institucije i pojedinci) mogu dosezati znanja koja se kumuliraju kao opće civilizacijsko dobro u svijetu. U tom segmentu potpora pojedincu je vrlo značajna. Sigurni smo da će se društvo svaki uložiti novac u taj segment vizualno vratiti. Na Oalost, u tom segmentu, dok ljudi kreiraju ideje, provjeravaju njenu osnovanost i razvijaju i planiraju inovaciju, najmanje je podržke i potpore. Pravila su vrlo stroga i nisu stimulirajuća. U fazi razvoja inovativnog rješenja puno je lakze. Ovdje moram istaknuti značajnu ulogu nazega istarskog Društva inovatora i Zajednice tehničke kulture. Vrlo su otvoreni prema pojedincima koji imaju jasne ideje. No i njima treba društvo osigurati još konkretniju podršku i osnažiti njihovu ulogu. Naročito u segmentu povezivanja pojedinca i koriztenja resursa društva koji su usmjereni na istraživanje, razvoj i inovacije. Implementacija i investicija su po meni puno lakzi koraci ako prve dvije faze ne iscrpe pojedinca. Potpore za realizaciju druge dvije faze realizacije ideje moraju biti finansijski značajne i strogo uređene, s jasno definiranim benefitima svih koji su doprinisli da se jedna ideja razvije u tr0izno prihvatljivi proizvod.

ONLINE PRIJAVE:

